**Annexe 1**

**Parcours de formation et certification par module**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Parcours de formation | 1ère année | 2ème année | coeff | Certification |
| **Matières obligatoires** |
| Culture générale et expression | 2h | 2h | 3 | E 1 Ponctuelle écrite 4h |
| Langue vivante étrangère | 3h | 3h | 1.5 | E 21 Ponctuelle écrite2hCompréhension de l’écrit et expression écrite |
| 1.5 | E 22 CCF ou Ponctuelle orale20mn (+ 20mn préparation)Compréhension de l’oral, production orale en continu et en interaction |
| E3 Culture économique, juridique et managériale (CEJM) | 4h | 4h | 3 |  E3 Ponctuelle écrite4h |
| E4 Développement de la relation client et vente conseilet Animation, dynamisation de l’offre commerciale | 6h | 5h | 3 | E 41 CCF ou Ponctuelle orale Développement de la relation client et vente conseil |
| 5h | 6h | 3 | E 42 CCF ou Ponctuelle orale Animation, dynamisation de l’offre commerciale |
| E5 Gestion opérationnelle | 4h | 4h | 3 |  E5 Ponctuelle écrite3h |
| E6 Management de l’équipe commerciale |  |  | 3 | E6 CCF ou Ponctuelle écrite 2h30 |
| **Matières facultatives** |
| EF1 Langue vivante | 2h | 2h | **\*** | EF1 Ponctuelle orale 20mn (+20mn préparation) |
| EF2 Parcours de professionnalisation à l’étranger | 2h | 2h | \* |  EF 2 Ponctuelle orale 20mn |
| EF3 Entrepreneuriat  | 2h | 2h | \* | EF 3 Ponctuelle orale 20mn |

**\*** Prise en compte des points > 10